

# CHƯƠNG TRÌNH HUẤN LUYỆN VÀ TƯ VẤN 5S



TRƯỚC



SÁU

**Cải tiến 5S**

**Cải thiện chất lượng**

**Nâng cao sự hài lòng  
của khách hàng**

**Gia tăng lợi nhuận**

“Chúng tôi đã nhận được những lời khen ngợi như "Cải thiện lên rất nhiều" hay "Cứ như một nhà máy khác vậy" từ những khách hàng đến tham quan nhà máy.”(Kyoshin)

TRƯỚC



SÁU

## Đối tượng khách hàng



- Các công ty chưa có các hoạt động 5S, chưa có các tiêu chuẩn tiến hành và đánh giá 5S.

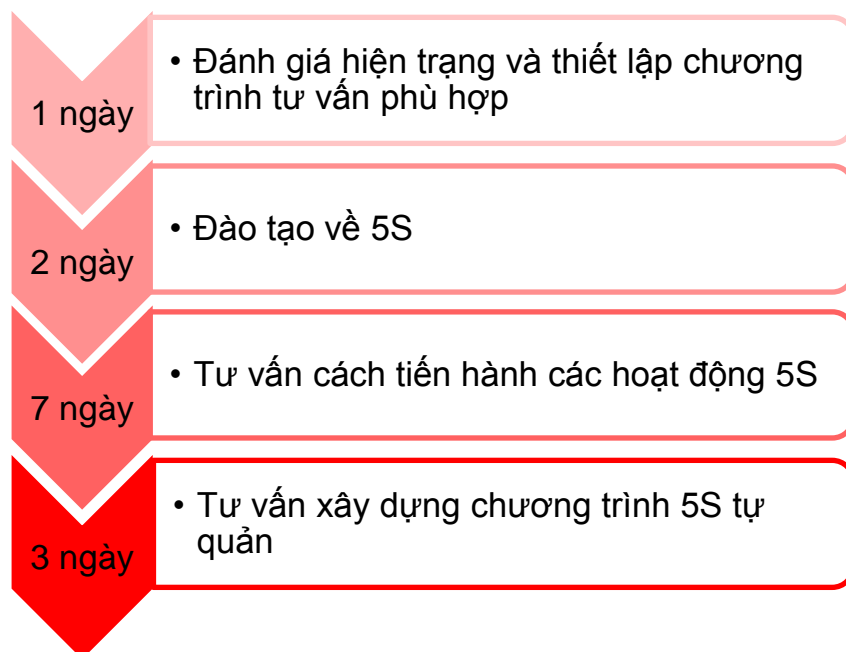
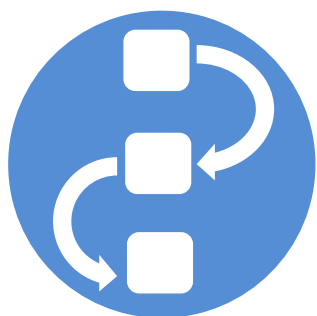
- Nhân viên có ý thức về 5S, nắm bắt các kiến thức và công cụ cần thiết để áp dụng 5S.
- Khách hàng được hướng dẫn lần lượt các bước để thực hiện 5S tại thực tế công ty mình.
- Khách hàng được hỗ trợ xây dựng các tiêu chuẩn để tiến hành, đánh giá các hoạt động 5S, và xây dựng chương trình để duy trì 5S bằng vòng tròn PDCA.

## Kết quả kỳ vọng



## Thời lượng:

13 ngày ~  
/ trong 9 tháng - 1,5 năm



## TƯ VẤN 5S



## HUẤN LUYỆN 5S

- Các công ty đã và đang tiến hành 5S, đã có phân công người phụ trách 5S, và đã có các tiêu chuẩn tiến hành và đánh giá 5S.
- Nhưng mong muốn cải thiện chất lượng và hiệu quả của các hoạt động 5S hơn nữa thông qua việc nâng cao kiến thức, kỹ năng về 5S cho nhân viên và tạo động lực để nhân viên thực hiện 5S.

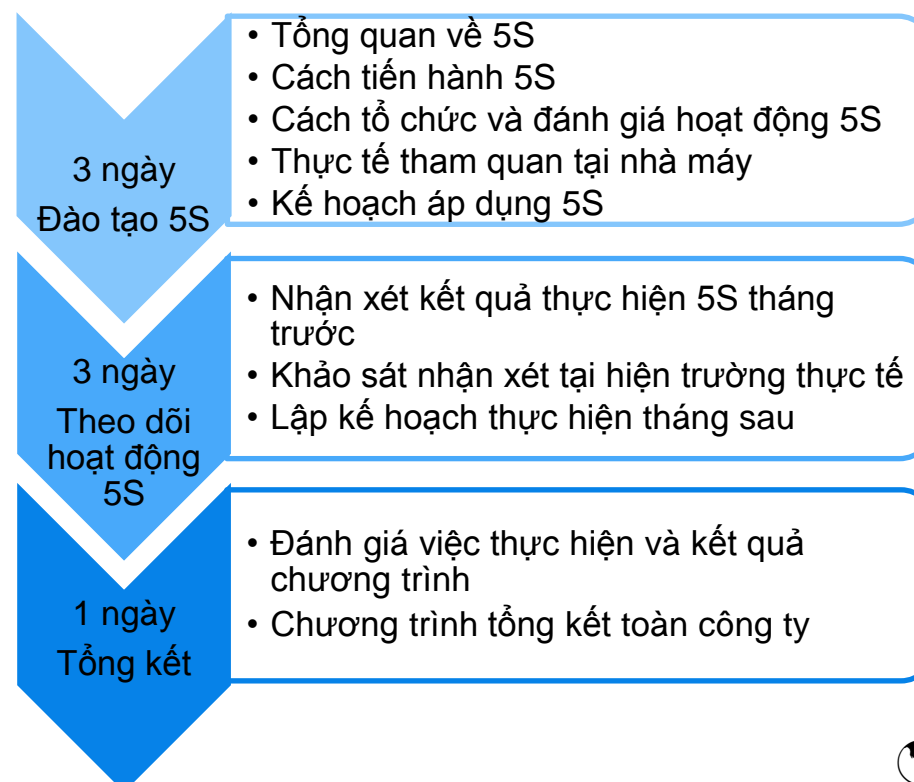
## Đối tượng khách hàng



## Kết quả kỳ vọng



- Nhân viên hiểu được tầm quan trọng của 5S, chuyên sâu hơn về các kiến thức và công cụ cần thiết để áp dụng 5S.
- Nhân viên có thể nâng cao hiệu quả của các hoạt động 5S bằng cách ứng dụng vòng tròn PDCA.
- Khách hàng cải tiến được các hoạt động 5S và tạo dựng 1 môi trường làm việc thoải mái và hiệu quả.



## Thời lượng:

7 ngày ~  
/ trong 4 tháng

